

# 女性が活躍する社会に向けて

「日本と世界を結ぶ」を合言葉に日本企業の中国進出支援などの事業を手掛けるANI Agency。安藤波美代表取締役に、日本で起業する選択をしたきっかけや、女性経営者の視点から女性活躍社会への提言などについて聞いた。

## 日中の架け橋として活動する企業の横顔 AN-Agency



安藤社長

— 起業のきっかけは

私は中国黒竜江省のハルビンに3人兄弟の末っ子として生まれました。大学では経営を勉強しながら、モデルのアルバイトなどもしました。大学卒業後の1995年、留学するために来日しました。

— 事業を展開する上での

業を展開する企業に移り、企画営業や商品開発などを担当しました。

— 苦労は

苦労と思っていけません。が、事業を進めていくことで問題も見えてきました。

## 日本で起業するという選択

### 日中間のEC販売にチャンス

同年はWindows 95が発売になった年で、パソコンに触れるうちにITの仕事を目指すようになり、システムインテグレータに就職しました。その後、子育てをしながら働きやすい環境を求めて、保育・介護事

— と思ったのが起業のきっかけです。

1人になって考えた時、周りや違う部分が強みになると考え、中国語を話すことができるという強みを生かして日中ビジネスからスタートすることにしました。

— 出支援では、そうした考え

方の違いが顕著に表れます。また、同分野ではEC化によってビジネスモデル自体が変化しつつあります。製品輸出入支援では、日中両国で輸入手続に時間が掛かったり、理不尽にも思

— コロナ禍の影響は

新型コロナウイルスの感染拡大前には、中国側から観光地の視察などコンサルの依頼がありました。が、そうだった往來を伴うプロジェクトは止まったままになっています。

— 女性が活躍する社会に

鈍感なのかもしれません。が、来日して性別で差別を受けたと感じたことはありません。子どもを出産した時には、多少の違いを感じましたが、準備期間のある女性の方が男性よりも育児上手なのは世界共通でしょう。

— 今後の目標は

最初の出発点は、来日してずっと住んで、日本とその文化が好きだということです。毎日の小さな幸せを大事にする日本人の清楚な生き方が好きです。そうし

こうした国難とも言える中で、逆に自分の役割が見えてきました。コロナ禍で往來は少なくなりましたが、日中両国でEC販売が増加しています。コロナ禍で影響を受けた部分もありますが、チャンスも見えている状況です。

た生き方を中国に伝える、中国人に思い出しってもらうために、日中ビジネスの商品とサービスの交流を続けていきたい。日本経済が縮小、中国経済が拡大していく中で、日

◆代表取締役 安藤波美  
◆東京事務所  
ANI Agency

港区北青山2-7-13F  
ラセオ青山3F  
◆設立年 2019年  
◆売上高 2500万円(2020年実績)

## 第7回国際ドローン展

### 最新テクノロジーが一堂に 約400社、1万2千人が参加



久しぶりのリアル展示会は盛況だった

第7回国際ドローン展が11月24日から26日までの間、東京ビッグサイト青海展示棟において開催された。一般社団法人日本ドローンコンソーシアム(野波健蔵会長)と一般社団法人日本能率協会(中村正己会長)の2団体が主催した。メンテナンス・レジリエンスTOKYO2021やアグロ・イノベーション2021など6つの専門展

示会と同時開催された。会場には400社以上の企業・団体が出展したほか、開催3日間で1万2千人以上が訪れた。同展示会では、ドローンに加えて、飛行技術、機体構成部品・機器や関連技術、活用ソリューションサービスに関する製品やサービスが展示し、最新テクノロジーが一堂に紹介された。また、空飛ぶクルマ、改正航空法、インフラ構造物点検など注目のテーマで講演会・セミナーも開催された。

測量、インフラ点検、建築、農業など様々な分野において、ドローンの導入が加速的に進んでいる。今回の国際ドローン展は、2022年7月20日から22日まで東京ビッグサイト東展示棟で開催される予定だ。

